

LAS 4 PREGUNTAS Y 10 REGLAS DEL STRATEGIC DOING



ANTES DE INICIAR

1. Crear y mantener un espacio seguro para una conversación profunda y enfocada
2. Enmarque una conversación alrededor de una pregunta apreciativa

QUÉ PODRÍAMOS HACER?

3. Descubrir activos ocultos que las personas están dispuestas a compartir
4. Enlace y apalancamiento de sus activos para crear nuevas oportunidades



QUÉ DEBERÍAMOS HACER?



5. Clasifique todas sus oportunidades para encontrar su «muy fácil»
6. Convierta su «muy fácil» en un resultado con características medibles (hacia dónde va)

QUÉ HAREMOS?

7. Defina al menos un Proyecto Piloto con guías
8. Elabore un plan de acción a corto plazo con todos dando un pequeño paso



QUÉ ES NUESTRO 30/30?



9. Establezca la reunión 1 30/30 para revisar su progreso y hacer ajustes
10. Empujar, conectar y promover implacablemente para construir sus nuevos hábitos de colaboración un pequeño paso

